



喜雅動力營運總監
Kensei Luk

喜雅動力物理治療師
Timothy Choy

流動科技 x 物理治療師 親歷箇中無限可能

傳統製造業及銷售業需要花費大量時間處理繁瑣業務資訊，這種情況間接拖垮公司的營運效率，生意機會可能因而失掉。有見及此，摯誠為客的PCCW-HKT流動通訊服務 Mobile Catalog平台，為處理銷售資訊而苦惱的中小企，整合銷售報告、產品目錄及報價功能等各樣雜項，大大改善銷售流程，工作盡在一「板」掌握。

用家分享 帶來無限商機

喜雅動力 (CheerHealth Professional Ltd) 是一家成功借助 Mobile Catalog 提升銷售效率、節省時間的中小企業。公司創辦人正銳意打造一個輕鬆舒適物理及創傷治療中心，以專業態度為顧客提供物理治療、運動創傷治療及鍛鍊等服務，助顧客建構一個健康愉快的人生。

昔日銷售煩腦

喜雅動力創辦人之一 Timothy 坦言從前處理一疊堆積如山的銷售記錄、病人資料，不斷更新的貨品資訊，確是一個棘手問題。本身作為一名專業物理治療師，他必須詳細記錄病人的各項資訊，為病人提供合適的治療及舒緩用品，即使是產品上的款式差異，都足以影響治療效果。過去，喜雅動力團隊需要花費大量時間篩選產品、列印文件，甚至在炎夏中攜帶大量文件外出探訪病人。

PCCW-HKT流動通訊服務Mobile Catalog平台 – 提供雲端儲存資料功能，令他可以將達千項產品資訊整合到網上平台，同步更新產品資料，節省因資料更新衍生的印刷成本。從此Timothy簡化銷售資料的更新程序，將產品細節及報價資訊電子流動數據化，令查詢變得更具彈性及方便，資料整理更得心應手。有助專心發展業務，工作盡在「掌」握。



掌握前線人員動態

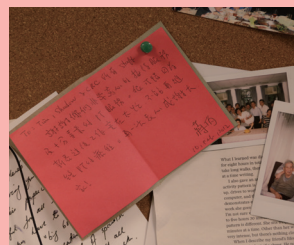
致力捉緊商機的Timothy活用了Mobile Catalog的即時產品更新功能，這不單堵塞資料準備上的漏洞，員工更能即時掌握公司最新產品資訊，所有產品名稱、類別、貨量、價格等都一目了然。Mobile Catalog更支援360°圖片展示，彷彿將過百件貨辦真品掌握在手！配合搜尋功能，其外訪員工能快速找到所需產品資料。

今日產品資料日新月異，Mobile Catalog令更新資料流程更簡易，令人手安排方面更具彈性。對公司長遠發展而言，這除了能縮短員工培訓時間，在外診或銷售時，員工更能即時存取公司所有治療及康健用品的相關資訊。喜雅動力團隊於探訪及銷售時不再需要攜帶大量產品貨辦及單張，隨時隨地存取公司最新產品資訊，大大提高業務發展效率。

Timothy認為Mobile Catalog很適合中小企業的業務發展，因為對於新建立的中小型企業而言，要添置設備及伺服器建立系統化的資料庫所費不菲。Mobile Catalog不需龐大投資，只需一個低廉月費，便能兼享平板電腦、流動數據及此銷售App，能一站式享有銷售資料庫及報價系統的框架，並優化銷售人員的管理，實屬小投資大回報！

窩心小故事：

蔣伯，今年六十多歲，是Timothy的長期病人。蔣伯曾經在深夜急需治療用品。Timothy知道後通知同事立即趕到患者家中，利用隨身平板電腦將有關的產品資訊向病人講解。蔣伯視力不好，又感到精神疲憊，同事沒有如昔日帶來一疊疊煩瑣的產品單張，只展示一些合適的治療設備及舒緩物品。最後Timothy很快便為蔣伯打點好所需產品的訂購安排。



Timothy亦深深感受到Mobile Catalog令他們於深夜中毋須緊急張羅公司產品資料，一部隨身平板電腦就能為病人展示多款治療設備及舒緩產品，而病人亦能安坐家中舒適地得到相關資訊，令焦慮的心情放鬆下來，專心休養。



PCCW-HKT 為您呈獻：
MOBILE CATALOG
從此，盡在「掌」握

商業客戶服務專線
專人接聽 • 更快 • 更全面

10088